



# GIUSEPPE VENTURIELLO

IMPRENDITORE -BROKER -  
COACH

## DATI PERSONALI

Stato: Convivente.  
Nazionalità: Italiana  
Data di nascita: 14/05/1980  
Luogo di nascita: Salerno  
Residenza: Via Parisi, 9 –  
84092–Bellizzi (SA)

## LINGUE

INGLESE: buona conoscenza scritto  
e parlato

## CONOSCENZE INFORMATICHE

Buona conoscenza del Windows  
2000, Windows XP, Office 2000 e  
relative  
applicazioni; Windows Live Msn,  
buona conoscenza I-Mac e relative  
applicazioni.

## HOBBY

Musica, nuoto, viaggi, lettura.

## CONTATTI

Cellulare: 333-7259737

Email:

[gventuriello@makemoneyorganization.com](mailto:gventuriello@makemoneyorganization.com)

## FORMAZIONE

Ottobre 2003:  
LAUREA IN LETTERE MODERNE  
Università degli Studi di Salerno  
Votazione 108/110

PROGETTO Erasmus Settembre 2001-  
Gennaio 2002  
University of Strathclyde - Glasgow

Giugno 1998:  
DIPLOMA di Liceo Scientifico  
Liceo Scientifico E. Medi, Via Domodossola,  
Battipaglia (SA)  
Sezione sperimentale informatica.

## **ESPERIENZE FORMATIVE**

Ho frequentato in Italia e all'estero numerosi corsi di formazione e di aggiornamento inerenti diverse aree disciplinari con le seguenti società e i seguenti formatori:

Sergio Borra, Michele Tribuzio, Max Formisano (Max Formisano-no Training-Roma), Nello Acampora (Hi-Performance-Roma), Antony Robbins (Londra-ottobre 2004 e Febbraio 2008), Mario Silvano (Roma), Roberto Barbato (Roma 2013- Vendere in tempo di crisi), Roberto Re (leadership, comunicazione, gestione delle emozioni, assertività, empatia), Tiziano Benvenuti (Roma 2004-2005 – 2006 – 2007 – 2008-come avere successo nella vendita), Julio Velasco ( La cultura dell'alibi e la Gestione delle risorse). Mike Ferry Italia: 2010-2011-2012-2013-2014-2015-2016-2017-2018-2019 (Pisa-Roma-Venezia-Genova-Salerno-Sorrento). Mike Ferry Organization USA: Las Vegas-Nevada (USA) Luglio 2014- Luglio 2015- Luglio 2016- Luglio 2017- Luglio 2018- Luglio 2019 Make money Organization: Broker summit- Unlock your future listing property intensive, stili di personalità. I maestri dell'immobiliare ( Tiziano Benvenuti ) : Gennaio - Aprile - Settembre 2022 Prof. ssa Fiorella Kastoris Padoa Schioppa (Nuovi Scenari economici- Roma Marzo 2016)

### **Argomenti e tematiche trattate:**

- Vendita;
- Gestione del cliente;
- Urbanistica e Catasto;
- Gli aspetti legali di una compravendita immobiliare;
- Successioni, Donazioni, accettazione tacita di eredità;
- Gestione risorse umane;
- Comunicazione;
- PNL: la programmazione neuro-linguistica;
- Motivazione e auto motivazione;
- La gestione delle obiezioni;
- Gestione del contatto;
- Analisi punto vendita;
- Report statistiche e gestione class aziendale;
- Cultura di impresa;
- Innovazione e digitale.
- La comunicazione nell'era dei social.
- Marketing e Comunicazione.
- Marketing attivo e passivo.
- Il negozio nell'era di internet.
- Come vendere on line.
- Marketing di vendita online.
- E-Commerce: la vendita on line e off-line prospettive e rilancio.
- Relazioni, comunicazione ed empatia;
- Gestione e creazione di un Team.
- Coaching formativo con la società Make Money Organization SpA

## ESPERIENZE DI LAVORO

- Da Luglio 2021: Amministratore Unico della società in house del Comune di Bellizzi Cooperazione e Rinascita S.r.l.
- Da Marzo 2020: Coach e Trainer della Make Money Organization SpA (Oggi MMO SPA)
- Da Luglio 2019: Consigliere FIMAA CAMPANIA.
- Da Luglio 2019 a Novembre 2022: Delegato Gruppo Giovani Imprenditori Confcommercio Campania
- Da Aprile 2019 a Novembre 2022: Vice presidente Confcommercio Campania – Sede di Salerno
- Da Novembre 2017 a Febbraio 2020: Coach e Trainer della Mike Ferry Italia S.r.l.
- Da Febbraio 2017: Coordinatore Territoriale del Gruppo Nazionale Giovani Imprenditori di Confcommercio Imprese per l'Italia per le regioni: Campania, Puglia e Molise.
- Da Dicembre 2016 ad Aprile 2022: Consigliere presso Union Camere Campania.
- Da Ottobre 2016 ad Aprile 2022: Consigliere presso C.C.I.A.A. di Salerno.
- Da Settembre 2016: Membro di S.A.L.P.O, l'osservatorio permanente dei giovani professionisti e imprenditori della provincia di Salerno.
- Maggio 2016-Giugno 2018: Consigliere provinciale di Confcommercio Imprese per l'Italia della Provincia di Salerno e membro della Giunta Provinciale con delega alla formazione.
- Da Marzo 2016 a Giugno 2016: Formatore presso il Liceo Classico, Scientifico e Linguistico Marini Gioia di Amalfi: Cultura di impresa.
- Gennaio 2016-Giugno 2020:Formatore presso il Liceo Sperimentale Alfano I di Salerno: Cultura di impresa.
- Luglio 2014-Giugno 2019 Presidente Gruppo Giovani Imprenditori Confcommercio Provincia di Salerno.
- Da Ottobre 2009 a Maggio 2014: Vice presidente della F.I.M.A.A., Federazione Italiana Mediatori Agenti di Affari, aderente a Confcommercio Imprese per l'Italia provincia di Salerno.
- Da Febbraio 2007: Imprenditore nel settore della mediazione immobiliare con gestione autonoma del punto vendita affiliato FRIMM con sede in Via Roma, 266, Bellizzi (SA) Mansioni svolte:
  1. Responsabile del punto vendita, Broker, Direttore del team
  2. area commerciale.
  3. Controllo di gestione e amministratore unico della società
  4. Domus Mea Snc di Venturiello Giuseppe & C. Gestione rapporti
  5. con i settoristi bancari;
  6. referente diretto dei fatti amministrativo/contabili,
  7. gestione risorse umane.
- Da Luglio 2008 ad Agosto 2012 Frimm Group Spa SETTORE: FRANCHISING IMMOBILIARE. MANSIONI SVOLTE:

Area Manager Campania per Frimm Group Spa per la gestione di punti vendita affiliati. Formatore in Campania, Puglia, Basilicata, Calabria .
- Dal Gennaio 2002 a Ottobre 2006 Collaboratore presso Agenzia Immobiliare Gabetti sita in Bellizzi (SA), con mansioni di addetto alla vendita, creazione e gestione del portafoglio clienti.